事業内容

通信ネットワークを利用した商品販売とシステム設計・開発を行う従業員4人の事業者。受注管理・顧客対応・案件進捗・請求が担当者ごとの表計算に分かれ、転記の重複と情報共有の遅れが月末の請求漏れにつながっている。クラウド型の販売管理と顧客管理を導入し、受注から請求までを一つの流れにして入力を1回にする。転記作業を週8時間から2時間に減らし、浮いた時間を提案と開発に充て、労働生産性を3年で10%以上高める。

SAMPLE

前年度実績と3年度目の計画値

【前年度】売上高 62,000,000円／営業利益 1,800,000円／人件費 21,000,000円／減価償却費 600,000円／総労働時間 7,200時間／給与支給総額 19,800,000円／従業員数 4人／事業場内最低賃金 1,080円／地域別最低賃金 1,050円

【労働生産性】3,250円/時間 → 1年度目 3,348円以上 → 3年度目 3,551円以上

【3年度目の計画値】営業利益 3,200,000円／人件費 22,600,000円／減価償却費 600,000円／総労働時間 7,100時間 → 3,718円/時間（年平均4.6%）

【賃上げ】1人当たり給与 4,950,000円 → 3年度目 5,568,000円（年4%）／事業場内最低賃金 1,100円（地域別＋50円）

SAMPLE

賃金引上げ計画の表明

従業員の皆さまへ　賃金引上げ計画の表明

2026年11月20日　〇〇ウェブ商会　代表取締役 〇〇 〇〇

当社は、デジタル化・AI導入補助金2026を活用して販売管理・顧客管理のクラウドシステムを導入し、業務の生産性を高めるとともに、その成果を皆さまの処遇に反映するため、次の賃金引上げ計画を表明します。

1. 1人当たり給与支給総額を、2027年度から3年間で年平均4%以上引き上げます（現在 年495万円 → 3年度目 年556.8万円以上）。

2. 事業場内最低賃金を、地域別最低賃金より50円以上高い水準（時給1,100円以上）とします。

この計画は、補助事業の効果報告（3年間）とあわせて達成状況を確認します。

（本書は全従業員に配布し、受領の記録を保管します）

SAMPLE

15項目のうち取り組むもの

①先に取りに行くもの

☑ 13）省力化ナビ 解決策PDF（11/12 ダウンロード・GビズIDプライムでログイン）

☑ 9）IT戦略ナビwith → IT戦略マップPDF（11/14 出力・交付申請時に添付）

☑ 12）成長加速マッチングサービス 会員登録＋挑戦課題（11/10 登録・11/18 掲載中を確認）

☐ 4）デジタル化セカンドオピニオン（今回は見送り）

②ツール選び・賃金・認定

☑ 1）クラウド製品　☑ 5）賃上げ計画の表明（＋30円・年3%）・＋50円の水準で更なる加点　☑ 15）賃金シート②（＋60円）

☐ 2）お助け隊サービス　☐ 3）インボイス対応製品　☐ 14）賃金シート①（対象外）　☐ 10）健康経営優良法人　☐ 11）えるぼし／くるみん

減点：過去の交付決定なし・インボイス枠の申請なし

この見本は架空の例：通販サイトの運営と小規模なシステム開発を行う会社（従業員4人・法人）。受注・顧客対応・請求が担当者ごとの表計算で、転記ミスと情報共有に時間がかかっている。モラエタが架空の事業者と数字で作った例で、採択実例ではありません。実際の下書きは、本人の答えと数字だけをもとに作られます。

SAMPLE